

Sales Manager (m/w) - Österreich

für PLM-Lösungen

WAS WIR BIETEN:

- 80 Kollegen, die Sie fachlich weiterbringen
- einen Geschäftsführer, der den Markt und das Beratungsgeschäft kennt
- 30 Tage Urlaub
- Firmenwagen
- Marktführerschaft in Software für Produktentstehungsprozesse
- Sicherheit: das Unternehmen ist wirtschaftlich gesund
- Gestaltungsspielraum in der selbstständigen Umsetzung eigener Ideen
- Bereichsübergreifende Weiterentwicklungsmöglichkeiten

Warum wir Sie brauchen:

- Unser Kunde möchte führender Hersteller von Software für Produkt-Lifecycle-Management (PLM) in Europa werden.
- Vertrieb der eigenen PLM Lösungen
- Kundengewinnung sowie Beratung und Weiterentwicklung von Bestandskunden
- Planung von Vertriebsaktivitäten und enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung
- Vorbereitung und Durchführung von Veranstaltungen

Wie Sie uns erreichen:

- Ihr Ansprechpartner ist **Felix Klein**. Er ist seit mehr als 3 Jahren Ansprechpartner bei b+p für den Bereich IT/Technologie
- Sie erreichen ihn unter felix.klein@b--p.de und 0681/7619915

WAS SIE BIETEN:

- mindestens 3 Jahre Berufserfahrung im Vertrieb lizenzfähiger Softwareprodukte
- idealerweise Erfahrungen mit der Thematik PLM
- Erfahrungen in der Projektleitung
- kommunikationssichere Englischkenntnisse
- nice to have:
 - Erfahrungen mit SAP PLM
 - Erfahrungen mit Systemen wie bspw. SD/MM/WM oder SAP ERP

Warum Sie mit uns sprechen sollten:

- weil Sie keine Lust auf eine klassische Bewerbung haben
- weil Sie keine Lust auf „Personaler-Gespräche“ haben
- weil Sie in Ihrem Fach gut sind und weiterkommen möchten
- weil Sie einfach etwas Neues machen möchten