

Vertriebsmitarbeiter Außendienst Süd-West Deutschland (m/w)

WAS WIR BIETEN:

- ein Unternehmen, das zu den führenden Anbietern im Bereich Putz und Kleber zählt
- die Chance, im Vertrieb für eine komplette Region Verantwortung zu übernehmen
- einen erfahrenen Vorgesetzten, der viel Herzblut in seine Aufgabe investiert
- viel Flexibilität und ein hohes Maß an Eigenständigkeit
- eine Position, in der Sie sich anhand Ihrer eigenen Stärken und Interessen weiterentwickeln können.
- einen sehr abwechslungsreichen Arbeitsalltag

Warum wir Sie brauchen:

- Sie betreuen als Regionalverantwortlicher die Regionen Saarland, Rheinland-Pfalz und Baden-Württemberg
- Dabei geht es sowohl um die Pflege von Bestandskunden (Baumärkte und Fachhändler) als auch die Akquise von Neukunden.
- Langfristig soll der Marktanteil weiter ausgebaut werden.

Wie Sie uns erreichen:

- Ihr Ansprechpartner für diese Position ist Jonathan Marx. Er wird Sie sicherlich auf fachlicher Ebene verstehen und Ihre Fragen beantworten können.
- Sie erreichen ihn per E-Mail jonathan.marx@b--p.de

WAS SIE BIETEN:

- Sie sind kommunikativ, kundenorientiert und haben ein überzeugendes und selbstbewusstes Auftreten.
- Sie bringen Erfahrung mit Produkten rund ums Verputzen/Trockenbau mit, bspw. durch eine Tätigkeit als Stuckateur, Maler, Gipser, Fliesenleger etc.
- Führerschein Klasse B
- hohe Reisebereitschaft (ca. 50%) und die Bereitschaft zu Übernachtungen in Hotels

Warum Sie mit uns sprechen sollten:

- weil mehr in Ihnen steckt und Sie sich gerne einer neuen Herausforderung stellen möchten
- weil Sie keine Lust auf einen Standard-Bewerbungsprozess haben
- weil Sie sich einen Job wünschen, der zu Ihnen passt und in dem Sie Ihre Stärken ausleben können