

# Sales Manager (m/w) Europe

## WAS WIR BIETEN:

- Mitarbeit bei einem weltweit agierenden Top Hersteller von Feingusserzeugnissen für fast alle Branchen
- über 6.000 Kolleginnen und Kollegen, die mit Ihnen das Unternehmen nach vorne bringen möchten
- wirtschaftliche Stabilität: Wachstumsraten von 30% und ein Ebitda von 30%
- exzellente Weiterbildungsmöglichkeiten

## Warum wir Sie brauchen:

- Sie sind für den Verkauf aller Produkte unseres Kunden an bestehende und neu zu akquirierende Kunden zuständig.
- In diesem Zusammenhang erschließen Sie strategisch und operativ neue Märkte.
- Um die Marktposition zu stärken und weiter wachsen zu können, sucht unser Kunde mehrere Profis, die das Unternehmen mit ihrem Können einen Schritt weiter nach vorne bringen.

## Wie Sie uns erreichen:

- Ihr Ansprechpartner ist Tobias Albert.
- Sie erreichen ihn unter [tobias.albert@b--p.de](mailto:tobias.albert@b--p.de) und 0681/76199-18.

## WAS SIE BIETEN:

- abgeschlossenes Studium der (Wirtschafts-)Ingenieurwissenschaften
- Berufserfahrung im Vertrieb
- hohe Kommunikationsstärke und sehr gute Englischkenntnisse
- idealerweise Branchenkenntnisse und Erfahrungen im Bereich Guss
- gutes, technisches Verständnis
- sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office-Produkten
- Einsatzbereitschaft, dynamisches Auftreten und Serviceorientierung

## Warum Sie mit uns sprechen sollten:

- weil Sie beruflich weiterkommen möchten
- weil Sie am liebsten mit Profis arbeiten
- weil Sie sich einen Job wünschen, der Sie wirklich weiterbringt
- weil Sie Freude an Ihrer Arbeit haben möchten