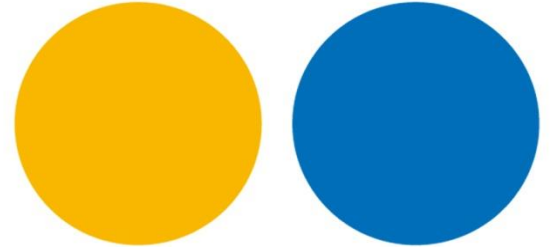


Unser Kunde existiert seit über 30 Jahren am Markt und erwirtschaftet mit 270 Mitarbeitern einen Umsatz im dreistelligen Millionenbereich. Damit zählt er zu den größten deutschen Distributoren im ITK-Bereich.

Wir suchen für die Zentrale im Saarland einen:

Key Account Manager (m/w) Onlinehandel

Unbefristet in Vollzeit



Was Sie erwartet:

Unser Kunde bietet hervorragende Vertriebsstrukturen, ein konkurrenzfähiges Produkt- und Dienstleistungsspektrum. Gleichzeitig haben Sie die Möglichkeit, eigene Ideen einzubringen und umzusetzen.

Sie agieren aus der Zentrale nahe Saarbrücken und betreuen die Kunden aus dem Bereich Onlinehandel. Neben der Gewinnung neuer Kunden steht der Ausbau der Geschäftsbeziehungen mit Ihren Bestandskunden im Mittelpunkt Ihrer Aufgaben.

Die nötige Infrastruktur, die Arbeitswerkzeuge, Schulungen sowie ein attraktives Gehaltspaket werden Ihnen selbstverständlich von unserem Kunden zur Verfügung gestellt.

Was wir erwarten:

Sie sind eine offene, abschluss- und kontaktstarke Persönlichkeit und qualifizieren sich bestens durch eine kaufmännische Ausbildung oder ein Studium. Gleichzeitig sind Sie technisch versiert und bringen Interesse am Onlinehandel mit.

Der Vertrieb und Kundenkontakt bereiten Ihnen große Freude und Sie konnten bereits einige Erfahrung im Vertrieb im B2B-Umfeld sammeln.

Sie werden gemeinsam mit einem großartigen Team neue Geschäftsfelder erschließen. Die Bereitschaft zu gelegentlichen Dienstreisen rundet Ihr Profil ab.

Für weitere Auskünfte steht Ihnen der zuständige Berater Radomir Jakubowski (radomir.jakubowski@b--p.de) gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail an:
radomir.jakubowski@b--p.de

