

# Verantwortlicher (m/w/d) für den Online-Vertriebs-Channel

## WAS WIR BIETEN:

- Mitarbeit in einem weltweit agierenden, familiengeführten Importhandelsunternehmen
- wirtschaftliche Stabilität: mit insgesamt 25 Mitarbeitern wird ein Umsatz von ca. 50 Mio. € generiert
- breites Sortimentsangebot, insb. in den Bereichen Haushalt, Garten und DIY
- exzellente Weiterbildungsmöglichkeiten, gepaart mit kurzen Entscheidungswegen

## WAS SIE BIETEN:

- abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Studium
- praktische Erfahrung im E-Commerce
- Grundkenntnisse im Bereich SEA/SEO, Social Media Marketing und E-Mail-Newsletter Marketing sind daher von Vorteil
- Affinität zum Bereich Werkzeug, Haus und Garten sind wünschenswert
- „Sales-Persönlichkeit“
- eigenverantwortliche Arbeitsweise

## Warum wir Sie brauchen:

- Hauptverantwortlich für die Konzeption, Weiterentwicklung und Betreuung aller Onlinekanäle des Unternehmens: eBay, Amazon, eigene Shops und Shops der Handelspartner
- Ansprechpartner für diese Partner und aktiver Kommunikator zu diesen
- inhaltliche Entwicklung der markenbezogenen Unternehmenswebseiten und der Social Media-Aktivitäten
- Entwicklung von Performance Marketing Kampagnen und Strategien, sowohl für das Eigengeschäft als auch für das Partnergeschäft
- Analyse und Optimierung der Online-Shop-Funktionalitäten

## Warum Sie mit uns sprechen sollten:

- weil Sie beruflich weiterkommen möchten
- weil Sie am liebsten mit Profis arbeiten
- weil Sie sich einen Job wünschen, der Sie wirklich weiterbringt
- weil Sie Freude an Ihrer Arbeit haben möchten
- gerne geben wir Berufseinsteigern eine Chance!

## Wie Sie uns erreichen:

- Ihr Ansprechpartner ist Tobias Albert.
- Sie erreichen ihn unter [tobias.albert@b--p.de](mailto:tobias.albert@b--p.de) und 0681/76199-18.