

Account Manager (m/w/d) – Vertrieb (nur 20% Reiseanteil)

WAS WIR BIETEN:

- Mitarbeit in einem weltweit agierenden familiengeführten Importhandelsunternehmen
- wirtschaftliche Stabilität: mit insgesamt 25 Mitarbeitern wird ein Umsatz von ca. 50 Mio. € generiert
- breites Sortimentsangebot, insb. in den Bereichen Haushalt, Garten und DIY
- exzellente Weiterbildungsmöglichkeiten, gepaart mit kurzen Entscheidungswegen

Warum wir Sie brauchen:

- Sie sind für die Akquise von Handelsunternehmen und Discountern im Non-Food-Sortiment – vornehmlich im DACH- und Benelux-Gebiet – zuständig.
- In diesem Zusammenhang erarbeiten Sie gemeinsam mit der Geschäftsführung einen Verkaufsplan und setzen diesen eigenverantwortlich um.
- Nach erfolgreicher Akquise betreuen Sie Ihre Kunden auch im weiteren Prozess.
- Die Reisetätigkeit ergibt sich individuell aus dem akquirierten Kundenkreis, wird sich jedoch voraussichtlich auf 15-20% beschränken.

Wie Sie uns erreichen:

- Ihr Ansprechpartner ist Tobias Albert.
- Sie erreichen ihn unter tobias.albert@b--p.de und 0681/76199-18.

WAS SIE BIETEN:

- abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium
- aktive Vertriebspersönlichkeit
- ausgeprägte Kommunikationsstärke
- gutes, technisches Verständnis
- idealerweise Branchenkenntnisse in den genannten Sortimenten
- Sprachkenntnisse wünschenswert
- sicherer Umgang mit den gängigen MS-Office-Produkten
- Einsatzbereitschaft, dynamisches Auftreten und Serviceorientierung

Warum Sie mit uns sprechen sollten:

- weil Sie beruflich weiterkommen möchten
- weil Sie am liebsten mit Profis arbeiten
- weil Sie sich einen Job wünschen, der Sie wirklich weiterbringt
- weil Sie Freude an Ihrer Arbeit haben möchten